INTERVISTA AD ALESSANDRO ZANETTI, AD DI PORDENONE FIERE:
"Le nuove frontiere del contract. Con Happy Busness to You, in programma a febbraio, Pordenone Fiere punta sul settore delle forniture di grandi opere"

Happy Business to You, la nuova iniziativa di Pordenone Fiere è un evento di assoluta attualità e si prospetta come la stimolante vetrina di un comparto, come quello del contract, sempre più influente per il futuro dell'industria del mobile. L'amministratore delegato di Pordenone Fiere S.p.A., Alessandro Zanetti ci spiega i punti chiave dell'iniziativa.

Quali saranno le novità di questa Fiera dedicata al contract, perchè è diversa rispetto ad altre?
Sarà una fiera totalmente **orientata al business**, un'occasione reale di incontro tra domanda e offerta. Da una parte le aziende espositrici e dall'altra i buyer, i professionisti e gli operatori del settore contract, selezionati e invitatati da Pordenone Fiere. A questo proposito, stiamo definendo e mettendo a punto un **sistema di agenda online**, grazie al quale, nei giorni della Fiera, i rappresentanti delle aziende avranno l'occasione di incontrare e prendere accordi con buyer internazionali. Tutto sarà finalizzato a rendere maggiormente proficua la partecipazione alla manifestazione e ad ottimizzare al meglio il tempo dedicato alla selezione dei contatti. L'obiettivo che Pordenone Fiere si è prefissato è quello di offrire agli espositori **una fitta agenda di "appuntamenti" qualificati e garantiti** con importanti key player nazionali e internazionali, con l'obiettivo di facilitare e velocizzare le opportunità di business delle aziende coinvolte.

Gli altri plus della Fiera quali sono?
Sarà una Fiera che punta alla concretezza, dedicata esclusivamente agli operatori di settore. Il suo **format espositivo, innovativo ed evoluto**, prevede spazi destinati al prodotto, senza allestimenti imponenti e impegnativi. In più, ci sarà la possibilità per i visitatori di "vedere realmente dove nasce il made in Italy" con l'iniziativa **fabbriche aperte.**

Quali sono le ragioni di questa iniziativa?
Le motivazioni risiedono nelle caratteristiche di **ricettività** e nella **posizione** del quartiere fieristico di Pordenone, che oltre essere adatto ad ospitare una manifestazione importante e di respiro internazionale come questa, si trova nel **cuore dei distretti industriali,** in quell'area d'Europa con la maggior concentrazione di aziende produttrici di mobili finiti e componenti.
L'**apertura delle aziende** ai buyer internazionali è una scelta strategica di trasparenza e di affidabilità, un'importante occasione per conoscere da vicino il territorio e la nostra filiera produttiva.

Cosa porterà la fiera alla città di Pordenone?
La fiera con le proprie attività, oltre a promuovere e valorizzare il territorio su cui opera, rappresenta un moltiplicatore di benefici economici. Le nostre fiere e iniziative, su tutte SICAM e ci auguriamo HAPPY BUSINESS TO YOU, portano lavoro all'intera area e alle aree limitrofe, al terziario, agli alberghi, ai ristoranti, ai negozi, in una prospettiva strategica di insieme.